



Оценка влияния вступления страны в таможенный союз и ВТО на казахстанский рынок разработки ПО

*Предложение по проведению заказного исследования
подготовлено IDC*

для Казахстанской Ассоциации ИТ-Компаний

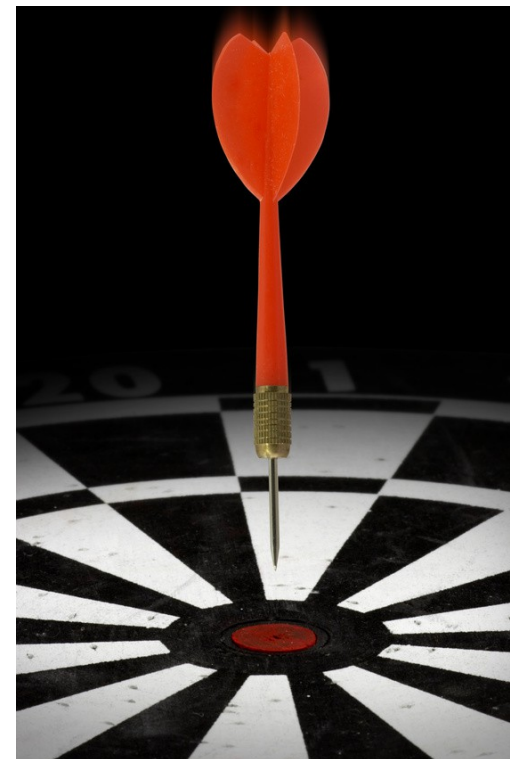
1 июля 2013 г.

Цели проекта

В 2011 году Казахстан вступил в Таможенный Союз с Россией и Белоруссией, и в настоящее время страна ведет работу по вступлению во Всемирную Торговую Организацию. В связи с этим у местных разработчиков заказного программного обеспечения возникают вопросы о том, как скажется участие Казахстана в этих международных организациях на их бизнесе.

Казахстанская Ассоциация ИТ-Компаний обратилась в IDC с просьбой провести исследования, которое дало бы ответы на следующие вопросы:

- Каково влияние вступления Казахстана в Таможенный Союз и предполагаемого вступления в ВТО на казахстанский рынок разработки заказного ПО?
- Необходимо ли введение льготного режима для казахстанских компаний-разработчиков заказного ПО для повышения их конкурентоспособности?



Мнение IDC

- Вступление международных торговых организаций, такие как Таможенный Союз и ВТО, помимо стратегических преимуществ, может нести в себе и ряд опасностей, таких как рост безработицы, закрытие некоторых местных предприятий или даже гибель некоторых отраслей, в том числе и в сфере ИТ, что в конечном итоге чревато ростом социальной напряженности и снижением налоговых поступлений в бюджет государства. Поэтому очень важно на ранней стадии определить возможные последствия этих шагов и по возможности принять меры к смягчению или предотвращению возможных негативных последствий.
- IDC полагает, что независимое исследование, с результатами, опубликованными в виде публичного отчета IDC (IDC White Paper), будет являться наилучшим решением. Такой отчет заказчик сможет использовать не только для внутреннего анализа ситуации, но и, что не менее важно, для продвижения идеи о необходимости государственной поддержки местного ИТ-бизнеса при работе с госорганами.
- IDC White Paper может содержать в себе обзор ситуации, описание вклада местных разработчиков в рынок ИТ, анализ условий работы разработчиков в России, Белоруссии и Казахстане до и после вступления в ВТО и/или Таможенный Союз, модель развития рынка с льготами/без льгот, и т.п.
- Заказчик сможет свободно распространять этот документ в электронном или печатном виде.



IDC White Papers

▪ Что такое IDC White Paper?

- Это официальный документ IDC длиной 10-12 страниц, содержащий анализ сегмента рынка и ситуации на нем. Он может включать в себя конкретные примеры, основанные на информации, полученной от участников рынка.

▪ Преимущества IDC White Paper

- Сообщает участникам рынка о проблеме
- Создает мнение о проблеме
- Предлагает пути решения проблемы
- Может распространяться в электронном или печатном виде

▪ Стиль

- IDC White Papers пишутся на языке, понятном для целевой аудитории (руководители бизнеса, лица, принимающие решения, госслужащие и т.п.)

▪ Требования к IDC White Paper

- Содержание IDC White Paper – это, как правило, сочетание оригинальных данных, полученных в ходе проекта, и данных из других проектов IDC, имеющих отношение к описываемой проблеме.
- Заказчик получает на утверждение черновик документа и может обсуждать с IDC изменения/
- Заказчик может распространять неограниченное количество копий IDC White Paper. При цитировании документа в пресс-релизах и других маркетинговых материалах необходимо получение разрешения регионального менеджера IDC.



Структура проекта



Сбор данных

Фаза 1: Исследование налогового и таможенного режимов

- Какие налоги платят ИТ-компании в России, Беларуси и Казахстане

Фаза 2: Опрос разработчиков ПО

- Что изменилось для разработчиков ПО в России, Беларуси и Казахстане после создания таможенного союза
- Что изменилось для разработчиков ПО в России после вступления в ВТО



Анализ

Фаза 3: Ситуация «до» и «после»

- Влияние вступления в таможенный союз
- Влияние вступления в ВТО
- Влияние введения специальных льгот для



Отчет

Фаза 5: Выводы

Введение льгот для разработчиков ПО в Казахстане:

- Ускорит ли их темпы роста
- Повысит ли это их конкурентоспособность
- Принесет ли это дополнительные платежи в бюджет РК

Структура проекта



Исследовательский подход IDC

Кабинетное исследование

- Данные о налогах и льготах
- Консультации юристов
- Моделирование влияния льгот на рост рынка и налоговые поступления

Экспертные интервью

- С разработчиками ПО в РК
- С разработчиками ПО в РФ
- С разработчиками ПО в РБ

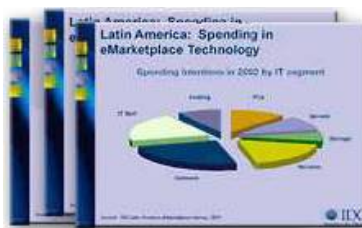
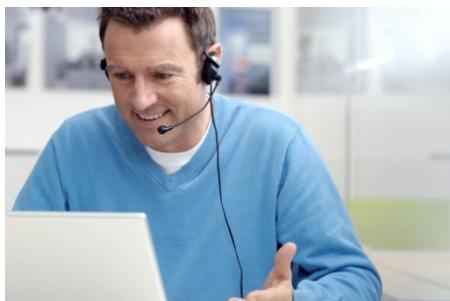


Выводы



Масштабы проекта

- Аналитики IDC соберут доступную информацию о налогах и налоговых льготах для разработчиков ПО в Казахстане, России и Белоруссии.
- Качественная информация будет также собрана в ходе экспертных интервью с разработчиками ПО в этих трех странах. Аналитики IDC проведут около 15 таких интервью (примерно по 5 в каждой стране).
- Аналитики IDC разработают модель влияния налоговых льгот на темпы роста рынка разработки ПО и на объемы налоговых платежей в бюджет страны.



Отчетные материалы. Формат.

- Полный отчет о результатах исследования будет подготовлен в формате IDC White Paper, в формате Word/PDF.
- Резюме отчета, содержащее основные результаты и выводы, будет подготовлено в формате MS PowerPoint.
- Все отчетные материалы будут представлены на русском языке.



IDC White Paper.

Примерное содержание.



- Обзор ситуации.
- Структура рынка ИТ Казахстана. Роль местных разработчиков.
- Описание рынков разработки ПО в России и Белоруссии.
- Анализ условий работы разработчиков в России, Белоруссии и Казахстане до и после вступления в ВТО и/или Таможенный Союз. Льготы для местных разработчиков.
- Модель развития рынка. Как влияет введение льгот на темпы роста рынка и компаний-разработчиков, на число разработчиков, на налоговые поступления в бюджет.
- Выводы. Имеет ли смысл введение льгот для казахстанских разработчиков ПО.



Основные участники проектной команды

Куратор проекта



Роберт Фариш,
Вице-президент и
региональный
директор,
IDC Россия и СНГ

Менеджеры проекта



Андрей Беклемишев,
Региональный
директор,
IDC Центральная Азия



Тимур Фарухшин,
Директор по консалтингу,
IDC Россия и СНГ

Основные исполнители проекта



Елена Семеновская,
Директор исследований,
ПО, IDC Россия и СНГ



Александр Прохоров,
Руководитель
исследований, ИТ-услуги,
IDC Россия и СНГ



Борис Гулидов,
менеджер по
консалтингу, IDC
Россия и СНГ

Продолжительность и стоимость проекта

- Продолжительность проекта – 6 недель с момента подписания договора
- Стоимость проекта – 25,000 евро (плюс НДС)





Вопросы:

Андрей Беклемишев
Региональный директор
IDC Центральная Азия
abeklemishev@idc.com
офис: +7 727 264 2850
мобильный: +7777 1111 600